

Fusie RECRON en Hiswa: *een goed idee?*

Kort voor de zomer werd bekend dat RECRON en Hiswa Vereniging zoeken naar manieren om samen te werken. Besturen van beide brancheverenigingen hebben opdracht gegeven onderzoek te doen naar de mogelijkheden van een eventuele fusie. Tijdens de ALV's van RECRON en Hiswa die eind dit jaar plaatsvinden, worden de concrete voorstellen gepresenteerd. Maar wat vindt de achterban er eigenlijk van?

Om die vraag te beantwoorden gingen we eens praten met drie ondernemers die zowel lid zijn van RECRON als van Hiswa. Jasper Blom van Jachthaven het Anker in Loosdrecht is eigenlijk alleen maar enthousiast over de fusieplannen. Naast de jachthaven heeft hij 70 verhuurchalets op het terrein; daarom is hij lid van beide brancheverenigingen. "Ik roep al jaren dat zo'n fusie een goed idee is. Er zijn zoveel overeenkomsten. We hebben het allemaal over gastvrijheid. Daar horen bepaalde voorzieningen bij, zoals sanitair en horeca. Dat geldt voor verblijfsrecreatie, maar ook voor jachthavens. Om eerlijk te zijn: wij

hebben als jachthaven meer verwantschap met campings dan met de jachtbouw. Toch zit de jachtbouw ook bij Hiswa. Maar voor ons gaat het niet om die boot. Het gaat om de manier waarop wij gasten ontvangen."

Verblijfsrecreatie

Nanke den Daas deelt die visie volledig. Zij is directeur van de Den Daas Groep, die drie jachthavens bezit in Bruinisse, Naarden en Almere. "Ik vind deze samenwerking heel erg verstandig. RECRON en Hiswa beschikken over bijna dezelfde expertise. Wat is er dan logischer dan dat te combineren?"

De overlap is niet compleet, weet Den Daas. "Natuurlijk niet. Hiswa heeft de jachtbouw erbij, en RECRON heeft bijvoorbeeld ook de groepsaccommodaties. Daar hebben de jachthavens geen raakvlak mee. Maar de overeenkomsten zijn toch veel groter. Moderne jachthavens zijn open en naar buiten gekeerd. Daar kom je niet enkel om uit te varen met je bootje, daar kom je om te recreëren. Veel mensen die in het weekend naar hun boot komen, varen niet eens uit. Wat is dan het verschil met de vaste staanplaats op de camping?" De moderne jachthaven biedt vaak ook (beperkte) overnachtingsmogelijkheden

op de wal, sanitair, een restaurant en shopping. Soms zijn er ook speeltoestellen. In feite kan een jachthaven net zo worden uitgebreid als een camping. Den Daas: "De jachthaven is een mix van verblijfs- en dagrecreatie. Wij zien dat er ook veel mensen naar onze bedrijven komen om te genieten van de havenactiviteiten. Lekker kijken naar al die bedrijvigheid. Ondertussen een kopje koffie of lunchen. De meeste mensen die in onze restaurants komen dineren, hebben niet eens een boot. Maar door die bedrijven open te stellen en mensen gastvrij welkom te heten, komen ze in aanraking met watersport. We hopen dat die mensen dan aan de onderkant instromen: kitesurfen, een kleine catamaran, zo begint het. En dan later wellicht een eigen boot. Dat is pure dagrecreatie. En ondertussen ontwikkelen we onze sector."

Regiomanagers

Jasper Blom ziet ook kansen op het gebied van de regiomanagers. "Recron heeft er vijf en Hiswa twee. Die mensen hebben het

verschrikkelijk druk. Nu zie ik af en toe al dat de regiomanagers van beide clubs voor elkaar waarnemen, op een inspraakbijeenkomst bijvoorbeeld. Zo kun je de capaciteit van die zeven mensen optimaal benutten. Het moeten er natuurlijk niet minder worden."

Mark Lorist zet er vraagtekens bij of dat haalbaar is, gedeelde regiomanagers. Lorist is verantwoordelijk voor de exploitatie van Jachthaven-Camping Roggebotsluis, bij Kampen. Hij kreeg de laatste tijd veel steun van beide brancheverenigingen. In het kader van het project 'Ruimte voor de Rivier' gaan er zaken veranderen in de omgeving van het bedrijf. Lorist: "Zowel voor onszelf als voor onze gasten willen we zoveel mogelijk duidelijkheid. Hiswa heeft enorm veel verstand van jachthavens en we hanteren ook hun voorwaarden. Voor de camping hanteren we de RECRON-voorwaarden. Zij zijn experts op het gebied van verblijfsrecreatie. Het zijn toch twee verschillende takken van sport, met gastvrijheid als gemene deler."

Lobby

Toch ziet Lorist de voordelen van een fusie ook: "Het zou natuurlijk heel goed zijn als de expertise over de bedrijfstak en de regelgeving zou worden gebundeld. Daar zitten veel dubbelingen in. Daar moeten schaalvoordelen te behalen zijn. Maar het grootste voordeel zie ik in de lobby. Samen ben je veel groter en dat telt als je wilt lobbyen. Zo hebben wij bij de Veluwe Randmeren ook te maken met Rijkswaterstaat. Daar spelen toch wel veel zaken die RECRON en Hiswa samen zouden kunnen oppakken."

Zijn collega's zijn dat van harte met hem eens. Blom: "Hoe meer volume, hoe sterker je lobby bij provincies, in Den Haag en Brussel. En die belangenbehartiging, daar moet je bovenop blijven zitten. Als je dat laat versloffen kan de sector enorm schade leiden. Dan trekt een andere sector, die zijn zaakjes beter op orde heeft, aan het langste eind."